

Wyniki finansowe po IV kwartałach 2009 r.



Warszawa, dnia 16 lutego 2010

Fast Finance wkrótce na rynku regulowanym



- W dniu 3 grudnia 2009 roku spółka Fast Finance złożyła prospekt emisyjny w Komisji Nadzoru Finansowego.
- Spółka liczy na możliwość debiutu na rynku regulowanym w I półroczu 2010 roku.
- Rentowność operacyjna stale rośnie i po czterech kwartałach 2009 roku wyniosła **53%**.
- Przychody ze sprzedaży po czterech kwartałach 2009 roku wzrosły o **85%** wobec analogicznego okresu roku 2008.
- Fast Finance **planuje przeprowadzenie emisji obligacji** jeszcze w 2010 roku – w tym celu podpisana została umowa z Domem Maklerskim Banku BPS.
- W 2009 roku Fast Finance kupiła pakiety wierzytelności o wartości nominalnej niemal **112 mln zł**. W samym IV kwartale 2009 r. Spółka nabyła pakiety o wartości nominalnej przekraczającej **38 mln zł**.
- Wartość nominalna pakietów wierzytelności nabytych w 2009 r. była o **49%** wyższa wobec wartości nominalnej pakietów zakupionych w roku poprzednim.
- Jedyna spółka zajmująca się wyłącznie wierzytelnościami detalicznymi.

Historia



Model biznesowy



Przedmiot działalności

- Spółka skupuje pakiety wierzytelności detalicznych, następnie odzyskuje je na własny rachunek.
- Spółkę wyróżnia indywidualne traktowanie dłużnika, dostosowanie spłat do jego możliwości wieńczone elastycznie uzgodnionym harmonogramem spłat.
- Odzyskiwanie należności poprzez negocjacje oraz rozmowę, tylko w ostateczności poprzez drogę sądowo-komorniczą.
- Obecne sukcesy i wyniki finansowe były do 2007 roku generowane wyłącznie w oparciu o środki własne głównych udziałowców, a od 2008 roku także w oparciu o środki pozyskane z emisji i inne źródła finansowania dostępne dla spółki publicznej.

Powyższe podejście z „ludzką twarzą” daje pewność utrzymania dobrego i przyjaznego wizerunku w oczach instytucji sprzedających wierzytelności do Fast Finance.

Model biznesowy

Średnia rentowność pakietu



- Średni koszt pozyskania pakietu wynosi obecnie poniżej 20%.
- ROI w ciągu 5 lat z zakupionego pakietu wynosi co najmniej 170%.
- Koszty zakupu pakietu odzyskiwane są w ciągu ok. 2 lat.
- Ok. 40% pakietu jest ściągane w okresie 5-9 lat i nie jest uwzględniane w prognozach. Taka strategia jest bardzo atrakcyjna dla inwestorów długoterminowych, którzy są jej beneficjentami już w 2009 roku, kiedy „extra” wpływy z pakietów z lat 2004 i 2005 zaczęły zasilać Spółkę.
- Obecny model jest wysoce rentowny przy konserwatywnych założeniach.

Kontrahenci Fast Finance

Obecnie

- Spółka po debiucie na NewConnect skutecznie pozyskała szereg pakietów wierzytelności od nowych kontrahentów, w tym renomowanych banków detalicznych, nabyła pakiety wierzytelności po raz pierwszy.
- Najwyższy profesjonalizm naszych wybranych kontrahentów gwarantuje, że kupowane od nich pakiety wierzytelności mają dobrą strukturę, kompletną dokumentację i są bezpieczne.
- Będąc spółką publiczną o wysokiej wiarygodności Fast Finance otrzymuje coraz więcej zapytań / ofert zakupu pakietów.



Strategia rozwoju



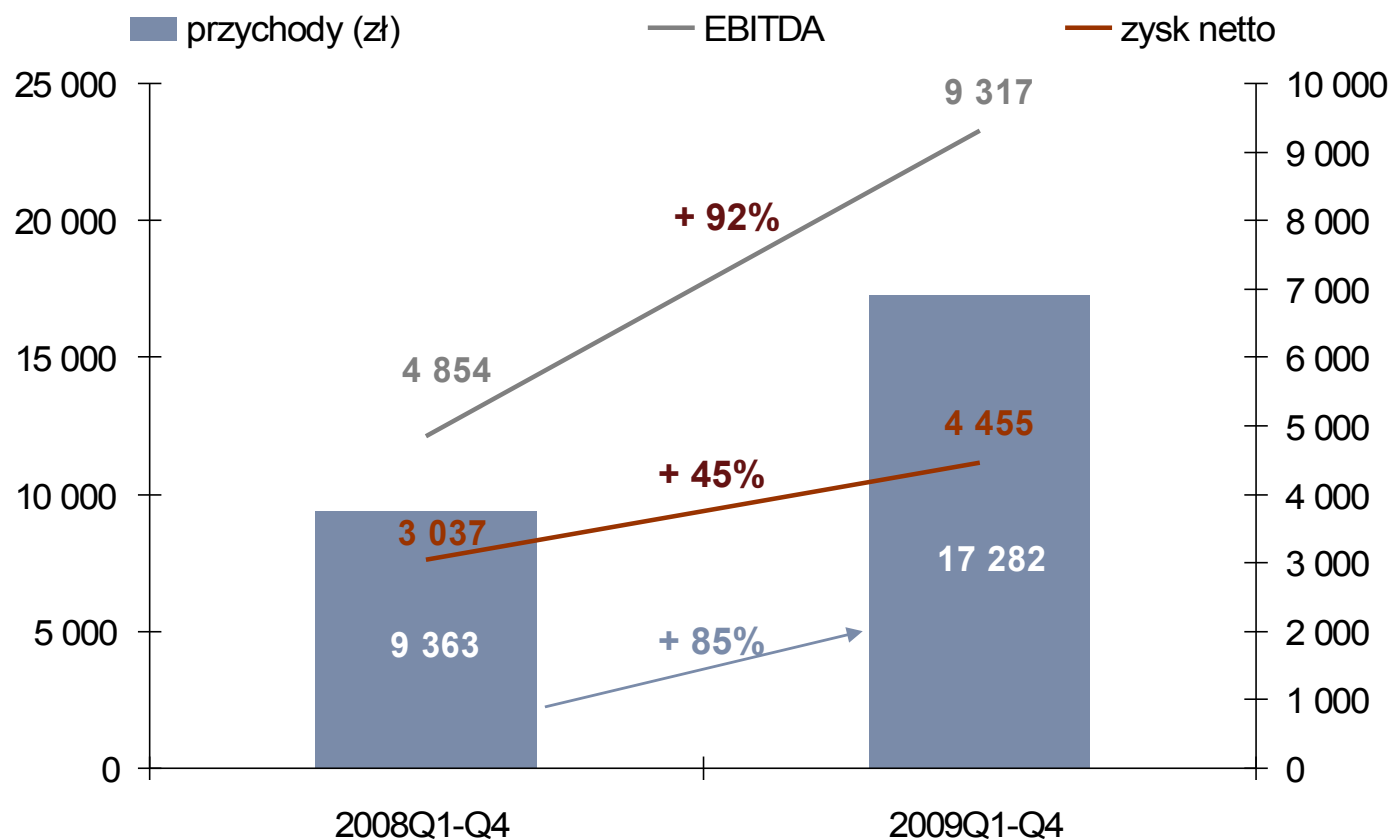
Przedmiot działalności

- Rozwój organiczny spółki poprzez zwiększenie skali działalności.
- Utrzymywanie wysokiej rentowności operacyjnej.
- Utrzymanie stałego wzrostu przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto.
- Debiut na rynku regulowanym zwiększy wiarygodność spółki dla kolejnych kontrahentów.
- Emisja obligacji w wysokości 30 mln zł pozwoli pozyskać środki na zakup kolejnych pakietów wierzytelności.
- Zaoferowanie usług w postaci odzyskiwania wierzytelności na zlecenie, monitorowania wierzytelności.
- Spółka jest gotowa do obsługi wierzytelności z rynku hipotecznego, który, choć jeszcze nie rozwinął się w Polsce, wzorem innych krajów Europy zachodniej z czasem uzyska znaczący udział w polskim rynku wierzytelności.

Wyniki finansowe

Wzrost zysku netto

- Dynamika r/r wzrostu zysku netto na poziomie 47%. Istotny wpływ na wynik netto miały inwestycje w opłaty sądowe i znaki skarbowe, z których spółka spodziewa się uzyskać wysokie zwroty w drugiej połowie 2010 r. i w latach kolejnych.

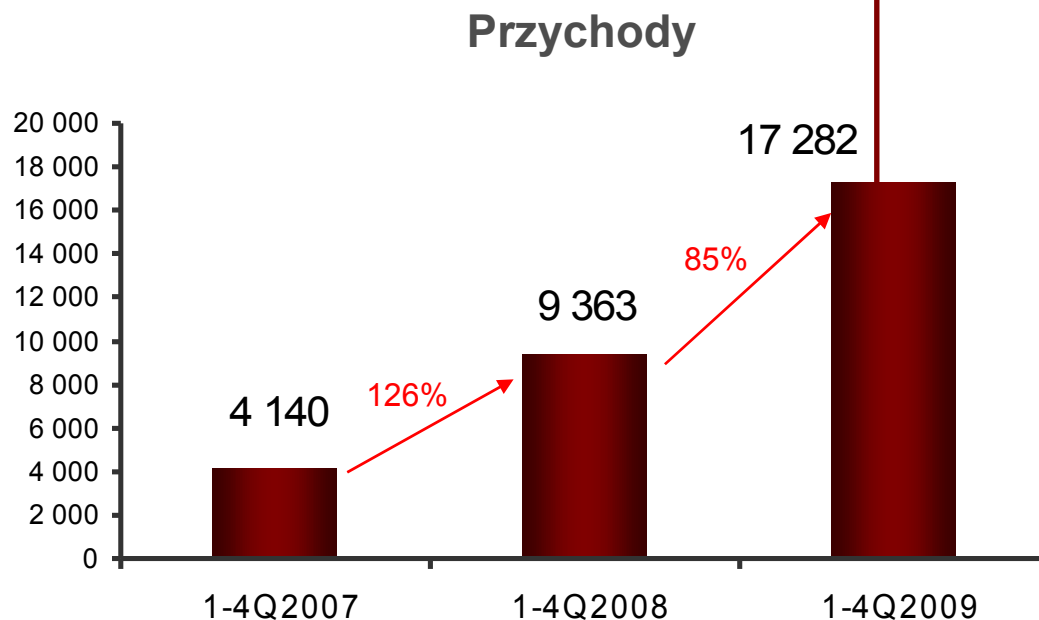


Rentowność operacyjna na poziomie 53%

	4Q 2008	4Q2009	4Q2008 / 4Q2009	1-4Q2008	1-4Q2009	1-4Q2008 /1-4Q2009
przychody	3 586	3 525	-1,7%	9 363	17 282	+84,6%
zysk operacyjny	1 648	2 484	+50,7%	4 810	9 138	+90,0%
zysk brutto	959	1 295	+35,0%	3 734	5 655	+51,4%
zysk netto	782	923	+18,0%	3 037	4 455	+46,7%
rentowność operacyjna	46,0%	70,5%	+24,5 p.p.	51,4%	52,9%	+1,5 p.p.
rentowność brutto	26,7%	36,7%	+10,0 p.p.	39,9%	32,7%	-7,2 p.p.
rentowność netto	21,8%	26,2%	+4,4 p.p.	32,4%	25,8%	-6,7 p.p.

Wyniki finansowe

Po czterech kwartałach 2009 roku spółka wypracowała o 85% wyższe przychody ze sprzedaży niż w całym 2008 roku.



Prognoza przychodów założona na 2009 rok została zrealizowana w 104,1%. Zarząd Fast Finance zakładał osiągnięcie w minionym roku przychodów ze sprzedaży w wysokości 16,6 mln zł.

Plan debiutu na GPW



- Wprowadzenie akcji do obrotu na rynku regulowanym, bez nowej emisji.
- Przejście na rynek regulowany jest realizacją obietnic złożonych podczas debiutu na NewConnect i oznacza dla akcjonariuszy spółki zwiększoną płynność akcji oraz jeszcze większą transparentność spółki.
- Spółka złożyła prospekt emisyjny w KNF w dniu 3 grudnia 2009, debiut na GPW planowany jest na I półrocze 2010.
- Prace nad przejściem Fast Finance na rynek regulowany koordynują doświadczeni partnerzy:
 - Dom Maklerski AmerBrokers
 - Equity Market Consulting Group



Emisja obligacji



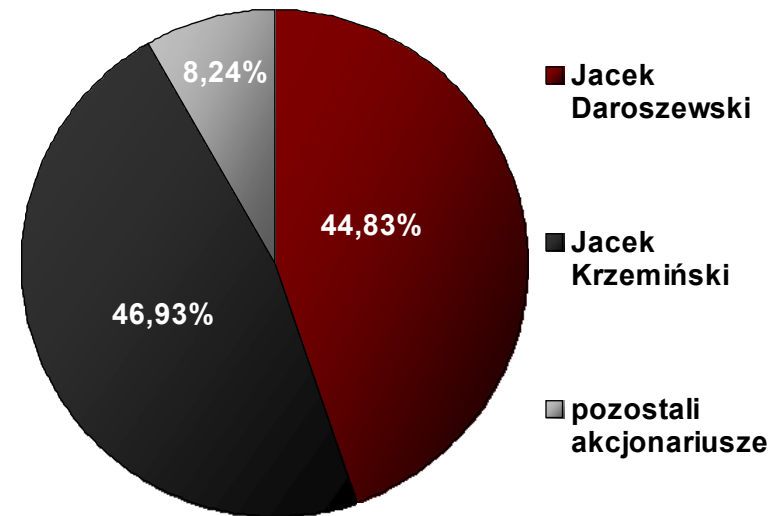
- Fast Finance planuje przeprowadzenie w 2010 roku emisji obligacji.
- 15 stycznia 2010 r. została podpisana z Domem Maklerskim Banku BPS umowa na przeprowadzenie emisji obligacji;
- Emisja obligacji może być przeprowadzona w kilku transzach o łącznej wartości do 30 mln zł.
- Środki pozyskane z oferty Spółka planuje przeznaczyć na nabycie kolejnych pakietów wierzytelności.

Akcjonariat i władze spółki

100 mln akcji:

- 45 mln akcji serii A (nie wprowadzonych do obrotu, uprzywilejowanych co do głosu 1:2)
- 40 mln akcji serii B
- 15 mln akcji serii C objętych przez inwestorów w 2008 roku w ramach oferty prywatnej w dwóch transzach:
 - 3,7 mln akcji po 27 gr za akcję
 - 11,3 mln akcji po 36 gr za akcję

udział głosów



Jacek Daroszewski Prezes Zarządu

- Na rynku usług finansowych od 1991 roku.
- Własna działalność gospodarcza od początku lat 80
- Właściciel Fast Lane Leasing 1991-1997.
- W latach 1992-1995 Akcjonariusz, Wiceprezes Zarządu Miejskiego Domu Maklerskiego S.A.
- Współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Lane Leasing Sp. z o.o. 1997-2004.
- Od 2004 roku współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Finance Sp. z o.o.

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

kontakt:

Fast Finance SA

Jacek Daroszewski, tel. +48-71-797-41-10, e-mail: j.daroszewski@fastfinance.pl

