

Prezentacja spółki



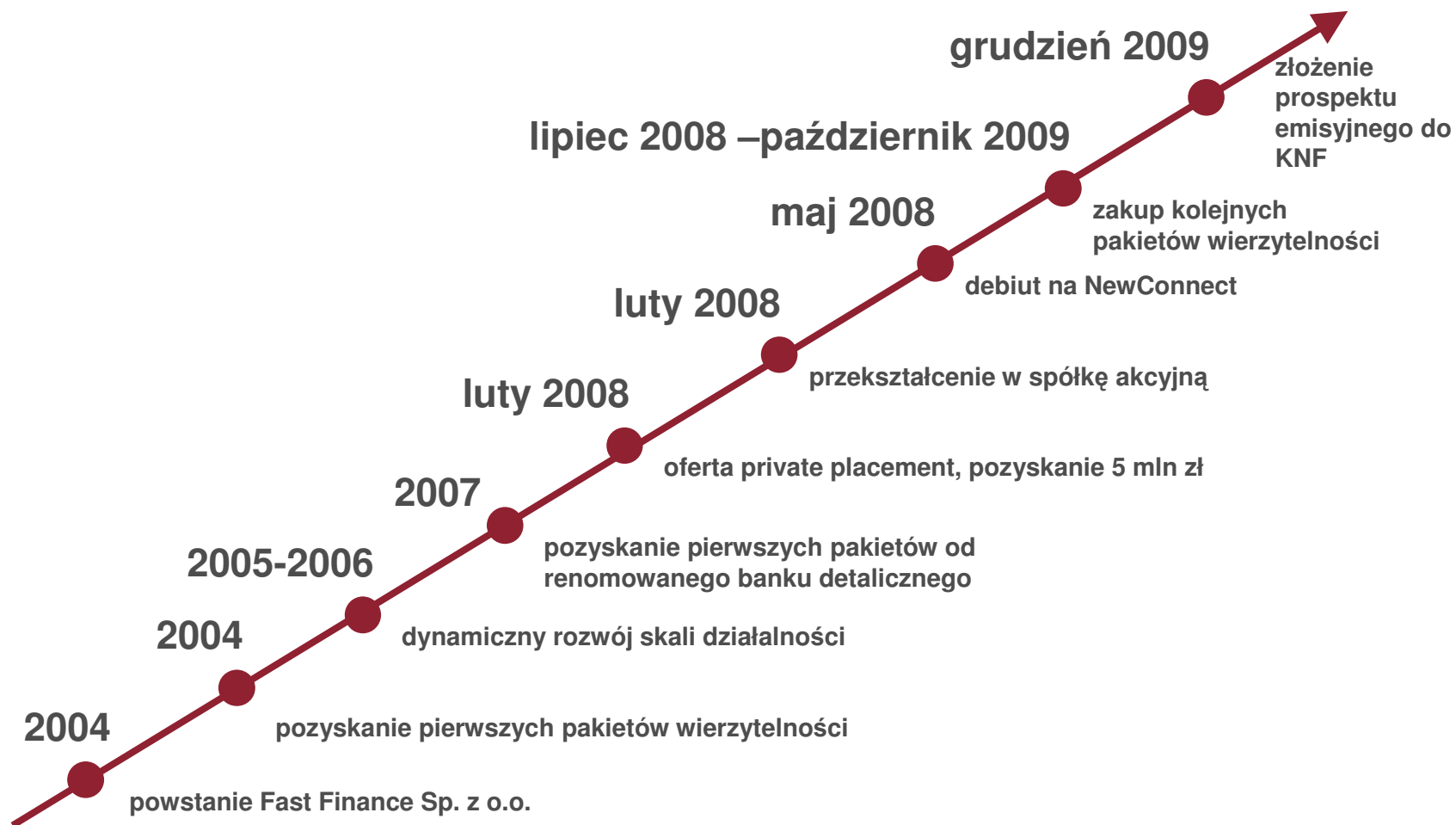
Warszawa, dnia 3 grudnia 2009

Fast Finance dojrzała do rynku regulowanego



- W dniu 3 grudnia 2009 roku Fast Finance zamierza złożyć prospekt emisyjny w Komisji Nadzoru Finansowego.
- Spółka liczy na możliwość debiutu na rynku regulowanym w I półroczu 2010 roku.
- Rentowność operacyjna po trzech kwartałach 2009 roku przekracza 46%.
- W 2009 roku Fast Finance kupiła pakiety wierzytelności o wartości nominalnej ponad 110 mln zł.
- Fast Finance posiada kilkanaście pakietów wierzytelności o wartości nominalnej ponad 240 mln zł.
- Jedyna spółka zajmująca się wyłącznie wierzytelnościami detalicznymi.

Historia



Model biznesowy



Przedmiot działalności

- Spółka skupuje pakiety wierzytelności detalicznych, następnie odzyskuje je na własny rachunek.
- Spółkę wyróżnia indywidualne traktowanie dłużnika, dostosowanie spłat do jego możliwości wieńczone elastycznie uzgodnionym harmonogramem spłat.
- Odzyskiwanie należności poprzez negocjacje oraz rozmowę, tylko w ostateczności poprzez drogę sądowo-komorniczą.
- Obecne sukcesy i wyniki finansowe były do 2007 roku generowane wyłącznie w oparciu o środki własne głównych udziałowców, a od 2008 roku także w oparciu o środki pozyskane z emisji i inne źródła finansowania dostępne dla spółki publicznej.

Powyższe podejście z „ludzką twarzą” daje pewność utrzymania dobrego i przyjaznego wizerunku w oczach instytucji sprzedających wierzytelności do Fast Finance.

Model biznesowy

Średnia rentowność pakietu



Model biznesowy



- Średni koszt pozyskania pakietu wynosi obecnie poniżej 20%.
- ROI w ciągu 5 lat z zakupionego pakietu wynosi co najmniej 170%.
- Koszty zakupu pakietu odzyskiwane są w ciągu ok. 2 lat.
- Ok. 40% pakietu jest ściągane w okresie 5-9 lat i nie jest uwzględniane w prognozach. Taka strategia jest bardzo atrakcyjna dla inwestorów długoterminowych, którzy są jej beneficjentami już w 2009 roku, kiedy „extra” wpływy z pakietów z lat 2004 i 2005 zaczęły zasilać Spółkę.
- Obecny model jest wysoce rentowny przy konserwatywnych założeniach.

Kontrahenci Fast Finance

Obecnie

- Spółka po debiucie na NewConnect skutecznie pozyskała szereg pakietów wierzytelności od nowych kontrahentów, w tym renomowanych banków detalicznych, nabyła pakiety wierzytelności po raz pierwszy.
- Najwyższy profesjonalizm naszych wybranych kontrahentów gwarantuje, że kupowane od nich pakiety wierzytelności mają dobrą strukturę, kompletną dokumentację i są bezpieczne.
- Będąc spółką publiczną o wysokiej wiarygodności Fast Finance otrzymuje coraz więcej zapytań / ofert zakupu pakietów.



Strategia rozwoju

Przedmiot działalności



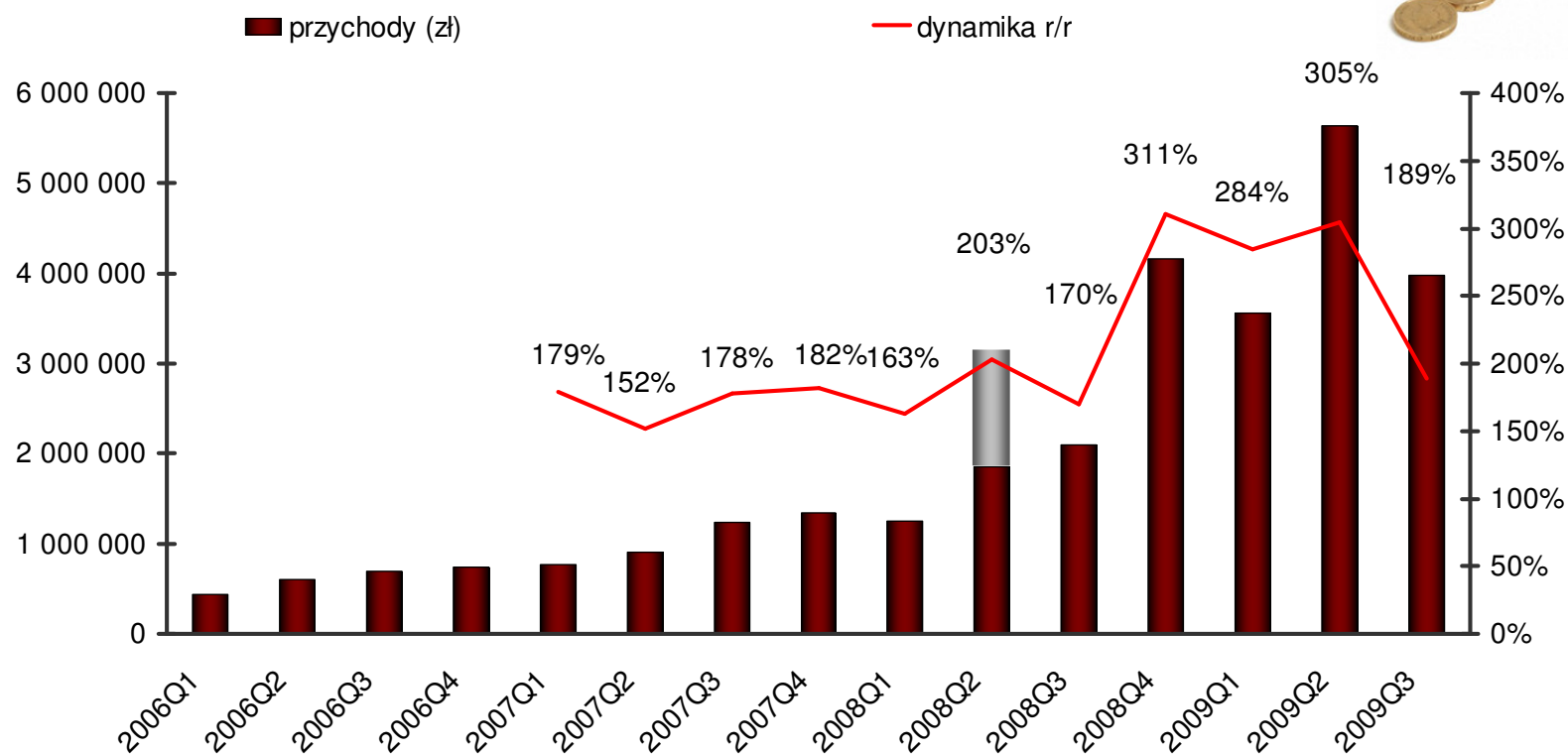
- Rozwój organiczny spółki poprzez zwiększenie skali działalności.
- Utrzymywanie wysokiej rentowności operacyjnej.
- Debiut na rynku regulowanym zwiększy wiarygodność spółki dla kolejnych kontrahentów.
- Funkcjonowanie na GPW da spółce możliwość dostępu do kolejnych źródeł finansowania, takich jak kolejne emisje akcji oraz emisje obligacji.
- Zaoferowanie usług w postaci odzyskiwania wierzytelności na zlecenie, monitorowania wierzytelności.
- Spółka jest gotowa do obsługi wierzytelności z rynku hipotecznego, który, choć jeszcze nie rozwinął się w Polsce, wzorem innych krajów Europy zachodniej z czasem uzyska znaczący udział w polskim rynku wierzytelności.

Wyniki finansowe

Wysoka dynamika przychodów



- Dynamika r/r wzrostu przychodów kwartalnych utrzymuje się na poziomie powyżej 180%.



Wyniki finansowe 3Q2009



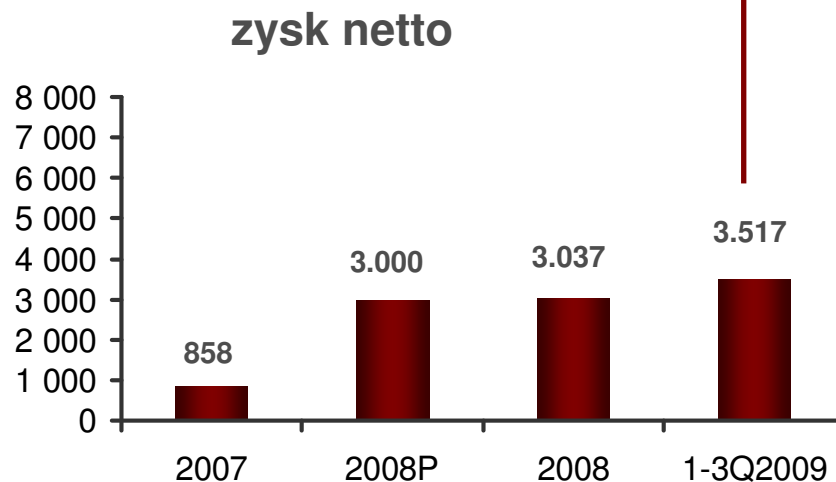
Rentowność operacyjna powyżej 40%

	3Q 2008	3Q2009	3Q2008 / 3Q2009	1-3Q2008	1-3Q2009	1-3Q2008 /1-3Q2009
przychody	2.103	3.974	88,9%	5.777	13.167	+127,9%
zysk operacyjny	1.131	1.598	41,29%	2.030	6.166	+203,74%
zysk brutto	993	1.178	18,63%	2.775	4.360	+57,12%
zysk netto	811	954	17,63%	2.255	3.517	+55,96%
rentowność operacyjna	53,7%	40,2%	-13,5 p.p.	35,1%	46,8 %	+1,33 p.p.
rentowność brutto	47,2%	29,6%	-17,6 p.p.	48,0%	33,1%	-14,9 p.p.
rentowność netto	38,5%	10,1%	-28,4 p.p.	39,0%	26,7%	-12,3 p.p.

Wyniki finansowe w długim okresie



Po trzech kwartałach 2009 roku spółka zrealizowała już o 16% wyższy zysk netto niż w całym 2008 roku. Wyższy zysk netto oznacza jeszcze wyższą rentowność, a co za tym idzie lepszy zwrot z inwestycji dla akcjonariuszy.



[tys. zł]	2007	2008 prognoza	2008	2008/2008P	2008/2007	1-3Q2009
zysk netto	858	3.000	3.037	101,2%	+354%	3.517

Plan debiutu na GPW



- Wprowadzenie akcji do obrotu na rynku regulowanym, bez nowej emisji.
- Przejście na rynek regulowany jest realizacją obietnic złożonych podczas debiutu na NewConnect i oznacza dla akcjonariuszy spółki zwiększoną płynność akcji oraz jeszcze większą transparentność spółki.
- Spółka zamierza złożyć prospekt emisyjny w KNF w dniu 3 grudnia 2009, debiut na GPW planowany jest na I półrocze 2010.
- Prace nad przejściem Fast Finance na rynek regulowany koordynują doświadczeni partnerzy:
 - Dom Maklerski AmerBrokers
 - Equity Market Consulting Group



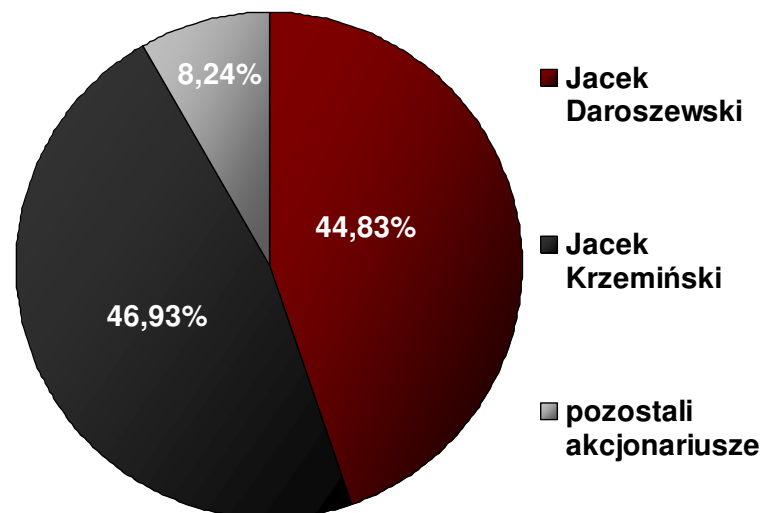
Akcjonariat i władze spółki



100 mln akcji:

- 45 mln akcji serii A (nie wprowadzonych do obrotu, uprzywilejowanych co do głosu 1:2)
- 40 mln akcji serii B
- 15 mln akcji serii C objętych przez inwestorów w 2008 roku w ramach oferty prywatnej w dwóch transzach:
 - 3,7 mln akcji po 27 gr za akcję
 - 11,3 mln akcji po 36 gr za akcję

udział głosów



Jacek Daroszewski Prezes Zarządu

- Na rynku usług finansowych od 1991 roku.
- Własna działalność gospodarcza od początku lat 80
- Właściciel Fast Lane Leasing 1991-1997.
- W latach 1992-1995 Akcjonariusz, Wiceprezes Zarządu Miejskiego Domu Maklerskiego S.A.
- Współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Lane Leasing Sp. z o.o. 1997-2004.
- Od 2004 roku współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Finance Sp. z o.o.

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

kontakt:

Fast Finance SA

Jacek Daroszewski, tel. +48-71-797-41-10, e-mail: j.daroszewski@fastfinance.pl

