

Prezentacja spółki



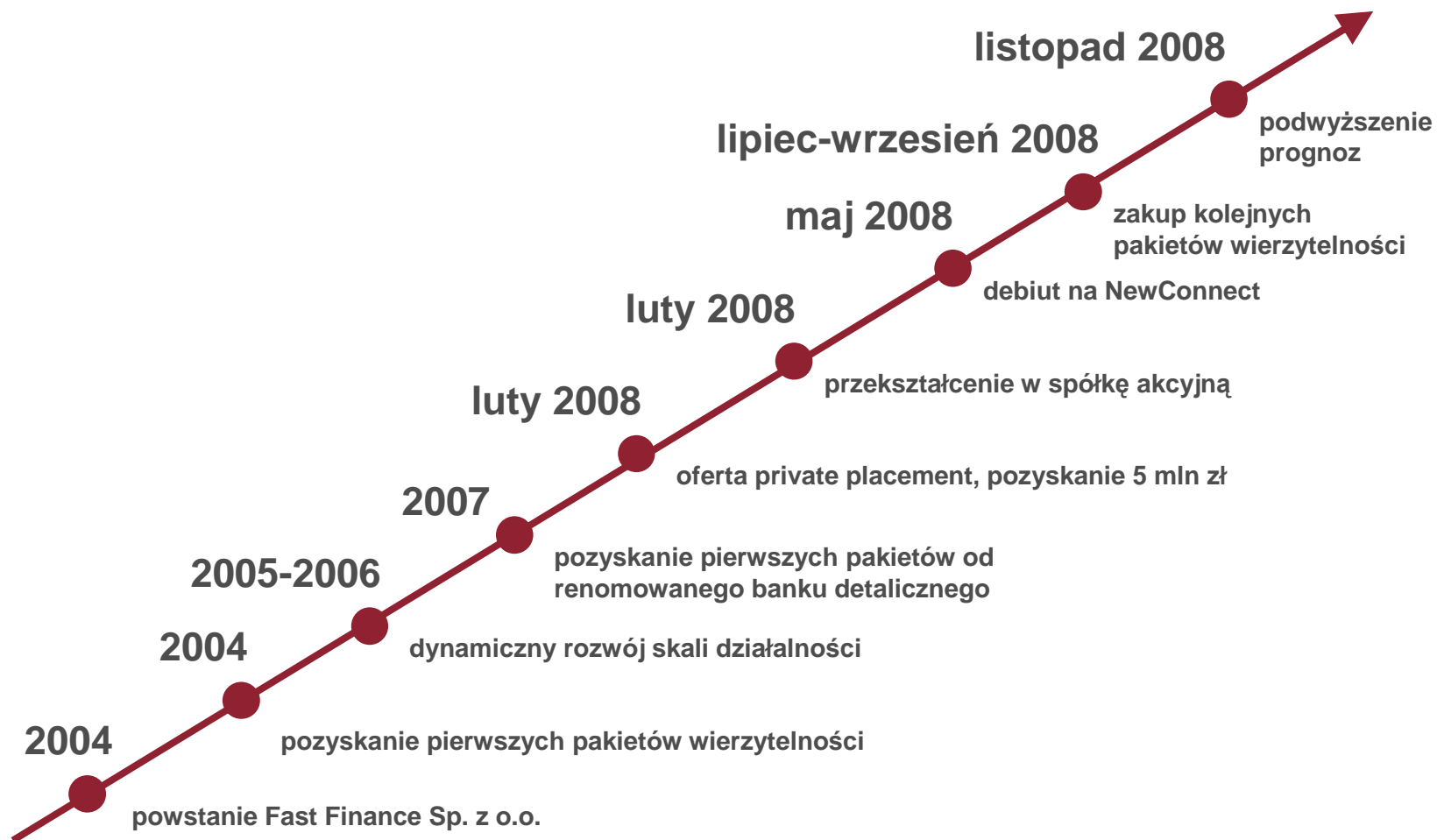
1 Warszawa, dnia 06 maja 2008

Fast Finance coraz bliżej rynku regulowanego



- Zgodnie z zapowiedziami, po ponad pół roku na NewConnect spółka podjęła decyzję o przejściu na rynek regulowany.
- Rentowność operacyjna w 2008 roku przekroczyła 50%, a w pierwszym kwartale 2009 roku przekroczyła 55%.
- Fast Finance zamknęła rok 2008 z wartością zakupionych portfeli wierzytelności na poziomie 76 mln zł, a w pierwszych miesiącach 2009 roku zakupiła już pakiety o wartości 71,5 mln zł.
- Jedyna spółka zajmująca się wyłącznie wierzytelnościami detalicznymi.

Historia



Model biznesowy



Przedmiot działalności

- Spółka skupuje pakiety wierzytelności detalicznych, następnie odzyskuje je na własny rachunek.
- Spółkę wyróżnia indywidualne traktowanie dłużnika, dostosowanie spłat do jego możliwości wieńczone elastycznie uzgodnionym harmonogramem spłat.
- Odzyskiwanie należności poprzez negocjacje oraz rozmowę, tylko w ostateczności poprzez drogę sądowo-komorniczą.
- Obecne sukcesy i wyniki finansowe były do 2007 roku generowane wyłącznie w oparciu o środki własne głównych udziałowców, a od 2008 roku także w oparciu o środki pozyskane z emisji i inne źródła finansowania dostępne dla spółki publicznej.

Powyższe podejście z „ludzką twarzą” daje pewność utrzymania dobrego i przyjaznego wizerunku w oczach instytucji sprzedających wierzytelności do Fast Finance.

Model biznesowy

Średnia rentowność pakietu



Model biznesowy



- Średni koszt pozyskania pakietu wynosi obecnie poniżej 20%.
- ROI w ciągu 5 lat z zakupionego pakietu wynosi co najmniej 170%.
- Koszty zakupu pakietu odzyskiwane są w ciągu ok. 2 lat.
- Ok. 40% pakietu jest ściągane w okresie 5-9 lat i nie jest uwzględniane w prognozach. Taka strategia jest bardzo atrakcyjna dla inwestorów długoterminowych, którzy będą jej beneficjentami już w 2009, kiedy „extra” wpływy z pakietów z lat 2004 i 2005 zaczną zasilać Spółkę.
- Obecny model jest wysoce rentowny przy konserwatywnych założeniach.

Kontrahenci Fast Finance

Obecnie

- Spółka w ostatnich kilku miesiącach skutecznie pozyskała do współpracy nowych Kontrahentów, od których nabyła pakiety wierzytelności po raz pierwszy.
- Najwyższy profesjonalizm naszych wybranych kontrahentów gwarantuje, że kupowane od nich pakiety wierzytelności mają dobrą strukturę, kompletną dokumentację i są bezpieczne.
- Będąc Spółką publiczną o wysokiej wiarygodności Fast Finance S.A. otrzymuje coraz więcej zapytań / ofert zakupu pakietów.



Strategia rozwoju

Przedmiot działalności



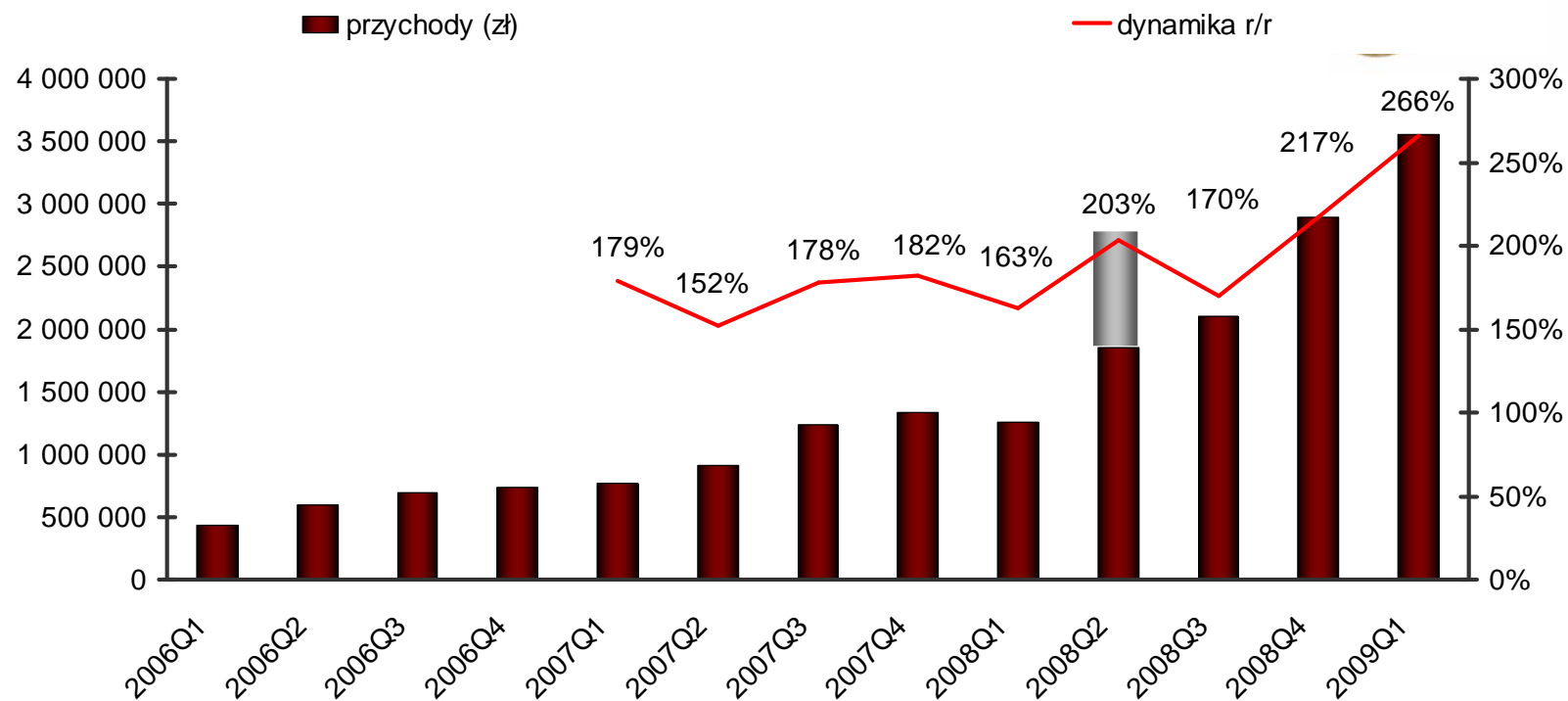
- Rozwijanie dotychczasowej działalności i podnoszenie jej rentowności.
- Zaoferowanie usług w postaci odzyskiwania wierzytelności na zlecenie, monitorowania wierzytelności.
- Oferta usług z zakresu obsługi wierzytelności dla TFI zarządzających funduszami sekurytyzacyjnymi po wejściu w życie znowelizowanej ustawy o funduszach inwestycyjnych.
- Spółka przygotowuje się do obsługi wierzytelności z rynku hipotecznego, który wzorem innych krajów rozwiniętych wkrótce uzyska znaczący udział w polskim rynku wierzytelności.

Wyniki finansowe

Wysoka dynamika przychodów



- Dynamika r/r wzrostu przychodów kwartalnych utrzymuje się powyżej 150%, a w ostatnich dwóch kwartałach przekroczyła 200%



Wyniki finansowe rok 2008 oraz 1Q2009



[tys. zł]	1Q2008	1Q2009	1Q2009 /1Q2008	2007	2008	2008 /2007
przychody	1.340	3.559	265,6%	4.140	9.363	226,2%
zysk operacyjny	1.037	1.981	191,0%	1.413	4.810	340,4%
zysk netto	692	1.125	162,6%	858	3.037	354,0%
rentowność operacyjna	77,4%	55,7%		34,1%	51,4%	
rentowność netto	51,6%	31,6%		20,7%	32,4%	

Audytowane wyniki za rok 2008



Prognoza zysku netto zrealizowana w 101,2%. W przypadku Fast Finance najistotniejszy dla oceny sprawności spółki jest uzyskiwany poziom zysku netto. Wyższy zysk netto oznacza jeszcze wyższą rentowność, a co za tym idzie lepszy zwrot z inwestycji dla akcjonariuszy.



[tys. zł]	2007	2008 prognoza	2008	2008/2008P	2008/2007	2009P	2009P/2008
zysk netto	858	3.000	3.037	101,2%	+354%	7.500	247%

Plan debiutu na GPW



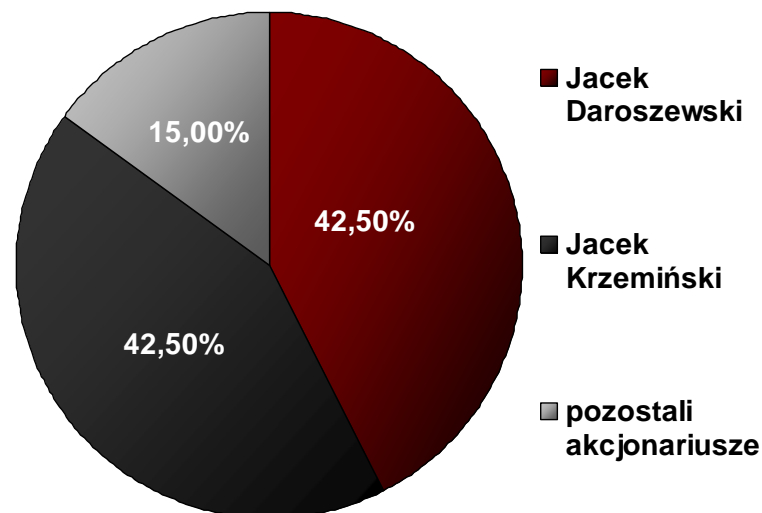
- Wprowadzenie akcji do obrotu na rynku regulowanym, bez nowej emisji.
- Przejście na rynek regulowany jest realizacją obietnic złożonych podczas debiutu na NewConnect i oznacza dla akcjonariuszy spółki zwiększoną płynność akcji oraz jeszcze większą transparentność spółki.
- Złożenie prospektu emisyjnego w KNF jest planowane w II kwartale 2009, a debiut na GPW w II półroczu 2009.
- Spółka podpisała umowy z doświadczonymi partnerami, którzy przygotowują prospekt emisyjny i przeprowadzą proces wprowadzenia do obrotu na rynku regulowanym:
 - Dom Maklerski AmerBrokers
 - Equity Market Consulting Group



Akcjonariat i władze spółki



- 100 mln akcji:
 - 85 mln akcji należących do założycieli spółki
 - 15 mln akcji objętych przez inwestorów w ramach oferty prywatnej w dwóch transzach:
 - 3,7 mln akcji po 27 gr za akcję
 - 11,3 mln akcji po 36 gr za akcję
- Członkowie Zarządu ustanowili lock-up na swoich akcjach na okres 12 miesięcy od dnia debiutu



Jacek Daroszewski Prezes Zarządu

- Na rynku usług finansowych od 1991 roku.
- Własna działalność gospodarcza od początku lat 80
- Właściciel Fast Lane Leasing 1991-1997.
- W latach 1992-1995 Akcjonariusz, Wiceprezes Zarządu Miejskiego Domu Maklerskiego S.A.
- Współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Lane Leasing Sp. z o.o. 1997-2004.
- Od 2004 roku współwłaściciel, Prezes Zarządu Fast Finance Sp. z o.o.

Fast Finance S.A. na rynku kapitałowym



Co Spółka obiecywała akcjonariuszom w 2007

- Zysk netto 2007 – min 800.000 zł
spełnione w 110 %
- Debiut na NewConnect w 1 półroczu 2008
debiut odbył się 6 maja 2008. Jako jedna z nielicznych spółek notowanych na NewConnect Fast Finance S.A. utrzymuje kurs akcji znacznie powyżej ceny oferowanej w ofercie prywatnej
- Zysk netto 2008 – min 2,5 mln zł
zysk netto w 2008 roku wyniósł 3.037 tys. zł, co oznacza przekroczenie pierwotnej prognozy o 21,5%, a nowej prognozy (podniesionej w listopadzie) o 1,2%
- Zakup pakietów wierzytelności o wartości nominalnej nie mniejszej niż 50 mln zł w 2008
zostało zakupione ponad 76 mln zł w wartości nominalnej pakietów
- Rozpoczęcie procedury przejścia na rynek regulowany w 3 kwartale 2008, kiedy Spółka może zbliżyć się do osiągnięcia zakładanego rocznego zysku netto
19 listopada 2008 zostały podpisane umowy z DM AmerBrokers oraz EMCG

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

kontakt:

Fast Finance SA

Jacek Daroszewski, tel. +48-71-797-41-10, e-mail: j.daroszewski@fastfinance.pl

